

# PRESENTATION GESTIMUM



## PRESENTATION DE GESTIMUM

### VOCATION

Indépendante depuis avril 2006, GESTIMUM SA est née en 2004 de la filialisation de l'activité GESTIMUM d'EBP Informatique.

GESTIMUM SA se consacre exclusivement au développement d'un ERP personnalisable dédié aux Petites et Moyennes Entreprises.



### POSITIONNEMENT

GESTIMUM est devenu l'alternative incontournable aux majors du marché de la gestion pour PME grâce :

- à son ERP de Gestion Intégré complet en mode licence et sans droit d'utilisation annuel (DUA),
- à son réseau de partenaires de qualité, les Centres de Solutions Certifiés, avec qui GESTIMUM noue une relation de confiance dans la durée.

### CIBLE

GESTIMUM s'adresse aux PME et organisations (associations, syndicats,...) désirant tirer pleinement parti de leur système d'information dans leur management quotidien.

Parmi les clients des solutions GESTIMUM :

- 27 % des PME clientes sont domiciliées hors de France.
- 73 % sont des PME dont l'effectif est compris entre 6 et 100 salariés.
- 56 % des PME ont un CA supérieur à 1,5 M€.
- Les entreprises utilisatrices de Gestimum ont plus de 10 années d'activité à leur actif.

### NOTRE MODELE D'ENTREPRISE

Le modèle d'entreprise se caractérise par de fortes spécificités :

**100 % PME** : GESTIMUM s'adresse exclusivement aux PME, dont les besoins en termes de gestion sont spécifiques : rapidité d'implémentation, sécurité et propriété des données, maîtrise des budgets de fonctionnement.

**100 % partenaires** : Parce que les PME attendent avant tout proximité et réactivité pour ce qui concerne leur Système d'Information, GESTIMUM a choisi un mode de distribution **100 % indirect** s'appuyant sur un réseau d'intégrateurs, les Centres de Solutions Certifiés, qui sont également au quotidien les partenaires de confiance des PME.

**100 % propriétaire** : Parce que les PME sont attachées à leur indépendance et à leur liberté de choix, GESTIMUM est commercialisé en mode licence, sans droit d'utilisation annuel.

### SLOGAN

*« Déployons votre entreprise ! »*

## ERP

GESTIMUM édite une solution de gestion puissante, ouverte et intégrée, sous MS-SQL Server. GESTIMUM ERP se caractérise par sa richesse fonctionnelle, sa grande simplicité d'utilisation ainsi qu'un rapport qualité/performance/prix inégalé.

Fruit de plus de 14 années de R&D, GESTIMUM ERP optimise l'ensemble des processus opérationnels de la PME :

- **Gestion Comptable & Financière** : générale, analytique, budgétaire, reporting.
- **Gestion Commerciale** : achats, stocks, ventes, prospects.
- **CRM**

GESTIMUM ERP se décline en deux gammes :

- GESTIMUM PME, la solution de référence des PME Performantes.
- GESTIMUM PME Light, pour les petites PME recherchant dans un budget serré une solution évolutive.



## DES SERVICES SUR MESURE

Une gamme complète de services accompagne les solutions GESTIMUM :

- Mises à jour légales et fonctionnelles.
- Assistance téléphonique avec prise en main à distance.
- Démonstrations en ligne.
- Formations.
- Création et adaptation d'états, de modèles, de tableaux de bord.
- Interventions sur bases.
- Récupérations de données.
- Interfaces avec un existant informatique.
- Développements spécifiques.



## FACTEURS CLEFS DE SUCCÈS

A des prix adaptés aux Petites et Moyennes organisations, GESTIMUM propose une solution construite nativement autour d'une base de données unique Microsoft SQL Server 2008 :

**Puissante** : fiabilité et sécurité des données pour une taille de base illimitée.

**Intégrée** : les informations, saisies une seule fois, sont disponibles dans toutes les applications.

**Conviviale** : par une interface intuitive entièrement paramétrable.

**Ouverte** : aux échanges avec le Système d'Information des PME, et des partenaires (Expert Comptable,...)

**Opérationnelle** : GESTIMUM ERP s'installe et se paramètre en quelques jours à quelques semaines.

De par son positionnement GESTIMUM ERP est le premier choix des PME recherchant **performances** opérationnelles et **maîtrise** de leurs coûts d'exploitation.

D'une grande flexibilité, GESTIMUM ERP garantit aux entreprises et à leurs partenaires informatiques une exploitation immédiatement performante et un retour sur investissement rapide. Avec GESTIMUM ERP, la productivité des PME n'a plus de limite.

Parce que les PME attendent avant tout proximité et réactivité pour ce qui concerne leur Système d'Information, GESTIMUM a choisi de s'appuyer sur un réseau d'Intégrateurs / Consultants en Informatique de Gestion, véritables partenaires de confiance des PME au quotidien, pour présenter, installer et maintenir ses solutions.



**+ DE 10 000 UTILISATEURS** : Avec une base installée de plus de 10 000 postes, GESTIMUM ERP est la solution de gestion de référence des PME qui désirent une solution intégrée alliant puissance fonctionnelle, simplicité d'utilisation et implémentation rapide (5 à 15 jours).

**27% des clients** GESTIMUM sont domiciliés à **l'international**, dans les pays francophones.

## DES ÉDITEURS PARTENAIRES

GESTIMUM Gestion Comptable et Financière a été choisi par de nombreux éditeurs de solutions de gestion métiers, pour sa puissance fonctionnelle, et l'ouverture de sa base de données MS SQL Server. Certains éditeurs commercialisent GESTIMUM sous leur propre marque, en complément de leurs solutions.

## INFORMATIONS LEGALES

GESTIMUM SA

Siège social : 5, rue Joseph Cugnot, F-78120 Rambouillet

01.34.84.09.84 – [www.gestimum.com](http://www.gestimum.com)

RCS Versailles : 478 803 554 – APE : 5829 C

Capital : 578 690 € réparti comme suit : Dirigeants 80%, autres 20%

## INTERVIEW

« En se dédiant exclusivement aux PME, GESTIMUM s'impose comme une alternative aux majors du marché. Cartes maîtresses de GESTIMUM, nous offrons un ERP standard à large couverture fonctionnelle, personnalisable et totalement ouvert. Par ailleurs, notre stratégie de vente indirecte permet un déploiement rapide sur le terrain tout en offrant aux PME le haut niveau de service qu'elles attendent. » **Stéphane Venet**, Directeur Général.



## PÉRIMÈTRE FONCTIONNEL

## AVANT VENTE

Le pilotage commercial & optimisation des marges

## VENTE

La juste facturation

## ACHAT

Le meilleur rapport qualité prix / performance

## STOCK

Le bon produit, au bon destinataire, à la bonne date

## COMPTABILISATION

La juste vision d'une croissance rentable

## DÉCISIONNEL &amp; TABLEAUX DE BORD

Analyse des données en volume, valeur, par période : éditions personnalisables (filtres dynamiques)  
Adaptation de l'outil à votre activité grâce aux champs personnalisés de type lien, table, calculé, texte, date, booléen

## PROSPECTS - CRM

Critères statistiques, pilotage de la relation commerciale (contacts : suivi des actions & alertes), gestion des tarifs (promotions, gestion des prix de revient)

## CLIENTS - CRM

Critères statistiques, pilotage de la relation commerciale (contacts : suivi des actions & alertes, encaissements multi-devises, CFONB-SEPA), gestion des tarifs (promotions, gestion des prix de revient & des frais d'approche), conditionnement, qté minimum, délais de livraison

## FOURNISSEURS - CRM

Critères statistiques, pilotage de la relation commerciale (contacts : suivi des actions & alertes, décaissements multi-devises, CFONB-SEPA), gestion des tarifs (promotions, gestion des prix de revient & des frais d'approche), conditionnement, qté minimum, délais de livraison

## MULTI-DÉPOTS

Emplacement (Allée, Travée, Rang, Casier)

## COMPTABILITÉ GÉNÉRALE

Saisie standard, saisie au kilomètre, saisie guidée, écritures d'abonnements, écritures de simulation, validation d'écritures & de périodes, EDI-TVA

## COMMERCIAUX

Secteurs, suivi des actions & alertes, modalités de commissionnement, filtre sur commercial connecté (tiers, contacts, documents, affaires)

## CALCUL DES BESOINS

Stock d'alerte, stock mini, stock maxi, stock disponible (réservation) réapprovisionnement automatique avec arbitrage

## COMPTABILITÉ AUXILIAIRE

Clients, fournisseurs, multi-collectifs, lettrage manuel & automatique, approché & partiel

## DOCUMENTS DE VENTE

Proforma et devis – gestion des opportunités : échéances, % de réussite, statut (en cours, reporté, signé, ...), suivi des actions & alertes, statut de pièces (compteur)

## DOCUMENTS DE VENTE

Commande clients (liaison e-commerce), bon de livraison (préparation commande, bon de retour, gestion des reliquats), facture (facture financière, avoir, abonnement, vente comptoir), validation de pièces associée aux droits utilisateur, statut, déclaration d'échanges de biens et de services, DEEE, ...

## DOCUMENTS D'ACHAT

Demande de prix, commande fournisseurs (flux tendu- contremarque, alerte sur dépassement de budget en lien avec la comptabilité budgétaire), bon de réception (bon de retour, reliquats, contrôle qualité), facture (facture financière, avoir), validation de pièces associée aux droits utilisateur, statut, ...

## DOCUMENTS DE STOCK

Entrée, sortie, transfert, assemblage

## ANALYTIQUE &amp; BUDGETAIRE

Multi-plans, multi-axes, modèles de ventilations. Budget sur comptabilité générale & analytique – 5 ans (écart, avancement, ...)

## INVENTAIRE

Complet, tournant, critères statistiques, démarque inconnue, ...

## REPORTING

1 plan reporting pour la comptabilité générale – édition grand livre, journal et balance reporting

## AFFAIRES

Budgets (frais, main d'œuvre, achats, ventes), ressources & planning, tableau de bord & % d'avancement (comparatif budgété vs réalisé) + formulaire de saisie des temps

## TRÉSORERIE

Prévisionnelle, banques et comptes bancaires (alerte sur plafond à la remise en banque), rapprochement bancaire manuel

## OFFRES : PRODUITS &amp; SERVICES

Critères statistiques, nomenclatures, n° de série, n° de lot, gammes, articles de remplacement, articles équivalents, multi-langues, multi-tarifs

Pour une présentation détaillée des fonctionnalités, contactez votre partenaire ou le service commercial GESTIMUM au +33 (0)1 34 84 09 84

## RAPPROCHEMENT BANCAIRE AUTOMATIQUE

Formats d'import (CSV, OFX, QIF, AFB), génération des écritures en compte d'attente

## IMMOBILISATIONS

Fiches d'immobilisations, plan d'amortissements (linéaire, dégressif, dérogatoire)